



Active dans le domaine de la création et l'entretien de terrains de sport, notre entreprise poursuit son développement et propose un poste de

Technico-commercial

80 à 100%

Vous aimez le sport, la diversité dans votre travail quotidien et vous êtes une personne autonome et polyvalente qui a le sens des responsabilités.

Vos tâches et responsabilités :

- Gestion de la clientèle
- Prospection de nouveaux clients
- Etablissement de devis
- Réalisation et suivi des chantiers
- Soutien à la production

Votre profil :

- Formation technico-commerciale avec brevet fédéral ou équivalent
- Connaissances agronomiques avérées
- Capacité relationnelle reconnue
- Capacité de gérer plusieurs équipes et chantiers
- Maîtrise des logiciels de bureautique (Baubit est un avantage)
- Intérêt marqué pour le football

Date d'entrée en fonction : 1^{er} janvier 2017 ou à convenir.

Nous vous offrons un poste intéressant et varié au sein d'une entreprise familiale dynamique. Ce nouveau défi vous intéresse et vous pensez correspondre au profil ?

Merci de nous faire parvenir votre dossier complet soit par email à info@terrasport.ch ou par courrier à :

TerraSport SA, rte de Gollion 6B, 1304 Allens.

Délai de candidature : 31 octobre 2016.